

# L'efficacité énergétique dans l'industrie du ski : l'exemple d'un partenariat réussi entre Hydro-Québec et Ski Bromont.com

Charles Désourdy, le président de Ski Bromont.com, n'est pas seulement un visionnaire de l'industrie du ski, c'est aussi quelqu'un qui sait très bien entrevoir les possibilités d'affaires qu'offrent les programmes d'Hydro-Québec dans le domaine de l'efficacité énergétique. Voici une enquête terrain d'un cas réel.

**PAR : ALEXIS BOYER-LAFONTAINE, CONSEILLER AFFAIRES PUBLIQUES ET GOUVERNEMENTALES, ASSQ.**

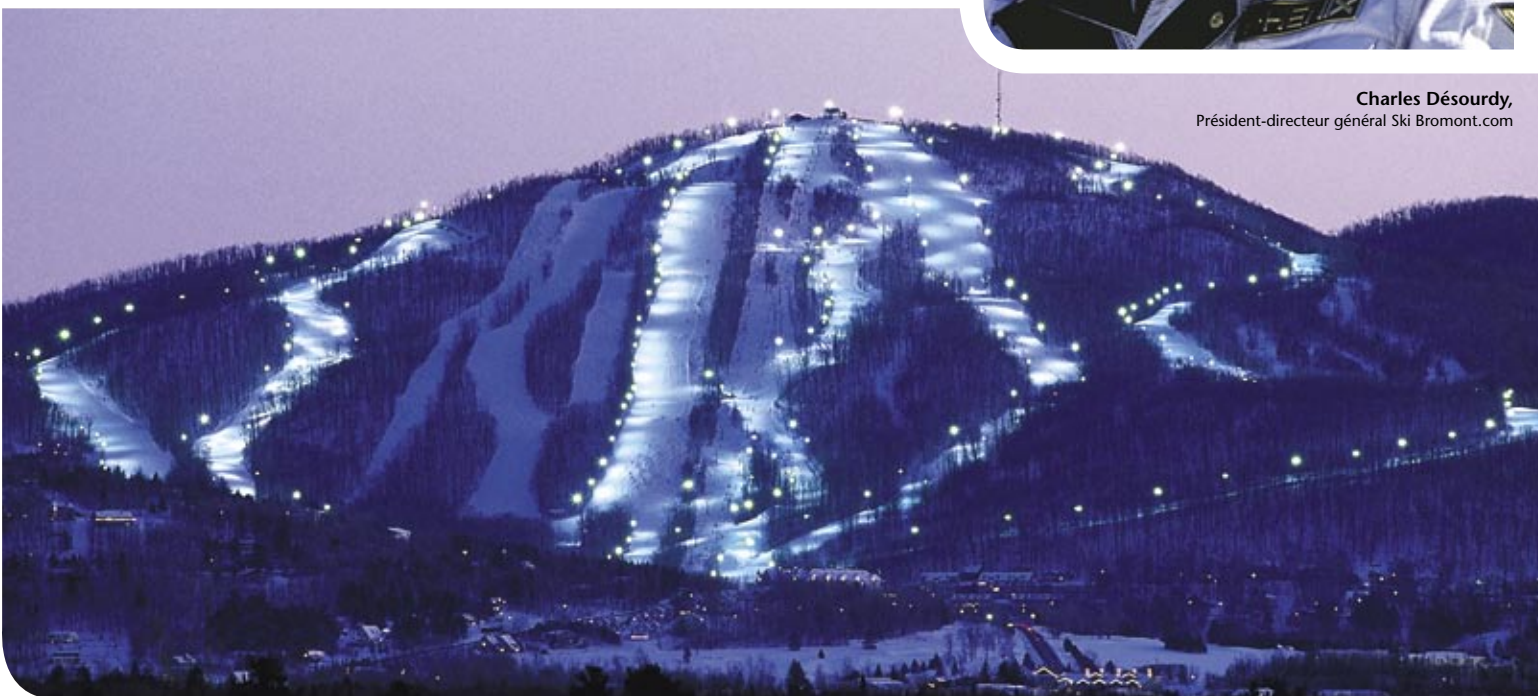
La station consacre près d'un million de dollars par année à l'achat d'électricité, dont le tiers est consacré exclusivement à l'enneigement. Lorsque l'on a plus de 1600 luminaires et 777 canons à neige sur sa montagne et qu'on reçoit 17 factures d'électricité par mois, même les petits gestes en efficacité énergétique peuvent avoir des impacts déterminants sur la performance financière de l'entreprise.

« C'est un souci qui a toujours été présent chez nous. Nous avons une très bonne relation d'affaires avec Hydro-Québec qui nous informe toujours des nouveaux programmes et services. Ce ne sont pas les idées qui manquent », indique Charles Désourdy.

À Bromont, on a opté pour plusieurs actions : d'abord, améliorer les systèmes d'enneigement, en installant des canons plus efficaces, des compresseurs performants contrôlés de manière à minimiser leur impact sur l'appel de puissance mensuel d'électricité, des valves modulantes permettant diminuer la pression d'air aux canons par temps très froid, sans affecter la qualité de la neige, ainsi que des circulateurs dans les bassins d'eau pour obtenir une eau encore plus froide.



**Charles Désourdy,**  
Président-directeur général Ski Bromont.com



« Si on achète encore 200 perches cette année, c'est directement grâce au programme Systèmes industriels d'Hydro-Québec. Nous avons accéléré les investissements prévus afin de bénéficier des appuis financiers offerts par la société d'état. Cette aide se traduit par un retour beaucoup plus rapide sur nos investissements. Un juste retour des choses pour de bons clients comme nous » indique avec un large sourire le gestionnaire. Dans le cas de ce centre de ski, c'est clair que le coup de pouce d'Hydro-Québec rapporte!

Du côté de leurs bâtiments, l'installation d'un système de contrôles centralisés a permis d'accroître le facteur d'utilisation. Pour ce faire, ce système diminue l'appel de puissance en alternant le fonctionnement de certains appareils, comme les équipements de cuisson de la cafétéria, l'eau chaude sanitaire, la climatisation et les équipements de chauffage. Ce système alterne donc automatiquement le fonctionnement des charges afin de minimiser l'appel de puissance total de la bâtisse. Il peut gérer le fonctionnement d'une multitude d'équipements et générer d'importantes économies d'énergie, comme par exemple, lors des périodes inoccupées, en diminuant automatiquement la température des locaux et en arrêtant la ventilation. Pour les mesures en efficacité énergétique d'un bâtiment, Hydro-Québec offre également des appuis financiers pouvant aller jusqu'à 500 000 \$ dans le cadre de son programme Optimisation énergétique des bâtiments. ❁



« Tous les projets que nous développons à SkiBromont sont analysés deux fois plutôt qu'une pour évaluer les économies potentielles ». Qu'est-ce qui se cache derrière toutes ces initiatives ? Une volonté inébranlable de gestion de la pointe électrique – le nerf de la guerre – et des technologies sophistiquées comme le programme Visilec – offert par Hydro-Québec pour visualiser et suivre les variations de l'appel de puissance avec son ordinateur. « La gestion de la pointe, c'est la clé et ça représente pour nous près de 100 000 \$ d'économies annuelles pour notre entreprise » conclut Charles Désourdy.